

各 位

上場会社名 株式会社ジー・エフ  
(コード番号 3751 東証マザーズ)  
(URL <http://www.gf-net.co.jp/>)  
本社所在地 東京都文京区大塚三丁目 20 番 1 号  
代 表 者 代表取締役社長 仲 吉 昭 治  
問 合 せ 先 常務取締役広報室長 岡 田 博 之  
TEL (03) 5978-2261 (代表)

## スリープログループ株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、主力商品である全自動テレマーケティングシステムを活用した新たなサービスパッケージの開発並びに相互の販売協力を目的として、スリープログループ株式会社（東証マザーズ上場 証券コード 2375、本社 東京都新宿区、代表者 高野研）と下記の内容で業務提携をすることを本日決定いたしましたので、お知らせいたします。

### 記

#### 1. 提携の目的

当社は、電話オペレータを必要としない「全自動テレマーケティングシステム」の開発・販売並びに当システムを活用したテレマーケティングサービスを主たる事業としております。従来当社では、当社システム商品の低コストでテレマーケティングを実行できるという特徴から、中小企業を主たる顧客層としたシステム販売を主軸に事業を展開してまいりました。しかし、中堅以上の規模の企業におきましては、コールセンター導入の定着・高度化が進んでおり、この効率化の手段として当社のシステムを活用した低コストなテレマーケティングサービスの需要の増大が想定され、中期戦略においてコールセンターを保有する企業に対するサービス開発を検討してまいりました。

一方、スリープログループは、ITビジネスのパートナーカンパニーとして、企業や家庭に対し、主に、販売・導入・運用時に、最適なサポートサービス・人材サービスを提供し、拡大してまいりました。

この度、当社の保有する自動テレマーケティングシステムの開発力並びに同システムの活用ノウハウと、スリープログループの保有するコールセンターを含むサポートサービスに関する人材サービスノウハウとの融合による、独自のサービスパッケージ開発と、相互顧客へのクロスセールの推進することで、新たな事業機会の創出と新市場開拓スピードの向上を目的として、業務提携することといたしました。

#### 2. 業務提携の内容

① 当社の、全自動テレマーケティングシステムによる効率的な、生活者の潜在ニーズ確認機能やメッセージ伝達機能と、スリープログループのテレマーケティングサービス並びに販売支援サービスとを融合させることによって、現在当社の提供する新規見込み客発掘やイベント集客のソリューションを一層高度化したサービスパッケージとして開発することで、市場拡大を目指します。

- ② 販売面におきましては、ここで開発するサービスパッケージを、当社の主たる顧客層である中小企業に対して販売すると共に、スリープログループの顧客層であるコンピュータ会社、家電量販店等のIT関連企業に対する販売を推進し、相互顧客紹介によるスピーディな市場開拓を目指します。
- ③ また、スリープログループ内のコールセンターにおいて、当社システムのコールセンター業務における様々な活用機会を研究し、新たなソリューション開発によって、新市場の開拓を目指します。

以上3点を主軸としつつ、相互のノウハウ並びに顧客基盤の有効利用による、顧客の潜在領域の需要拡大とIT関連業界の新たな市場に対する拡販を行うことにより、双方の事業拡大を目指します。

### 3. 提携先の概要（平成18年4月30日現在）

名称	: スリープログループ株式会社（東証マザーズ上場 証券コード 2375）
主な事業内容	: IT支援サービス事業（販売支援サービス、導入・設置・交換支援サービス、運用支援サービス）
設立年月日	: 1996年4月
本店所在地	: 東京都新宿区西新宿7丁目21番3号
代表者の役職・氏名	: 代表取締役社長 高野 研
従業員数	: グループ従業員 225名
資本金	: 8億3,400万円
大株主	: 高野研 16.7% トランス・コスモス株式会社 15.1% 株式会社フルキャスト 9.1%
当社との関係	: 現在、出資関係、取引関係はありません。

### 4. 今後の見通し

当社の業績に与える影響につきましては現在精査中であり、明らかになり次第ご報告申し上げます。

以 上